

## Représentant.e des ventes

 Québec

 À temps plein

---

*Great company. Great people. Great opportunities.*

*En votre qualité de représentant des ventes chargé des comptes externes chez United Rentals, vous êtes la voix et le premier point de communication pour une entreprise à la pointe de l'industrie. Nous compterons sur vos compétences exceptionnelles en vente et en conseil pour comprendre les besoins des acteurs intéressés et les transformer en clients fidèles. Vous êtes ambitieux et avenant, avec une affinité particulière pour le téléphone, le relationnel et la vente d'équipements et de services.*

*L'avantage? Nous sommes le plus grand fournisseur de matériel de location au monde. Nous appuierons vos efforts à 100 %. Dans ce poste, vous aurez la possibilité d'avancer dans votre carrière et de faire progresser votre potentiel de rémunération, chez un chef de file qui établit les normes de référence.*

*Responsabilités complémentaires, dont :*

- *Maximisation des bénéfices provenant des sites et des chantiers situés dans une zone géographique définie.*
- *Maintien et approfondissement des relations avec les clients existants et leurs filiales, point de communication unique pour ces types de clients.*
- *Prospection et qualification de nouveaux comptes à partir des comptes existants, des comptes inactifs ou des comptes non-clients, y compris les comptes concurrents.*
- *Collaboration avec les représentants des divisions spécialisées pour promouvoir la vente croisées lorsque cette pratique est possible.*
- *Préparation des plans d'action et des stratégies commerciales.*
- *Élaboration de diaporamas et présentation des produits et services de l'entreprise aux clients actuels et potentiels.*
- *Utilisation de Salesforce.com et d'autres outils de GRE pour activer un pipeline de débouchés.*
- *Surveillance de la concurrence, de l'état du marché et de l'élaboration des produits.*
- *Autres responsabilités en fonction des besoins*

*Exigences du poste :*

- *Baccalauréat ou expérience équivalente*
- *Trois ans d'expérience dans le commercial*
- *Excellentes compétences de communication et de développement des relations*
- *Grandes compétences en résolution de problèmes et en négociation*
- *Bonne connaissance du BTP et des équipements connexes souhaitée*
- *Permis de conduire en cours de validité et dossier de conduite acceptable.*